

TECHNICO-COMMERCIAL FRANCE-EXPORT (F/H)



Qui sommes-nous ?

Depuis 1856, notre entreprise Cherbourgeoise (50), bâtit son expertise grâce à une équipe pluridisciplinaire où modernité, performance et qualité mènent nos enjeux quotidiens. Fournisseur de biens d'équipement pour l'agroalimentaire et plus particulièrement pour les beurreries nous sommes leaders à travers le monde grâce notamment à :

- Notre expertise des procédés en continu,
- L'accompagnement de nos clients dans leur développement industriel,
- Et la conception de machines adaptées à leur besoin.

Coconstruisons votre projet professionnel et l'avenir de Simon.

Infos clés : 40 collaborateurs, 9M€ de CA, société du groupe Synext (250 collaborateurs)



Qui êtes-vous ?

Le commerce technique international est pour vous une évidence dans sa construction et dans la conquête qu'il exige. Vous aimez les challenges, dénicher de nouveaux clients et signez de nouvelles affaires.

Idéalement issu(e) d'une formation de technico-commerciale ou d'ingénierie agro-alimentaire, vous avez une expérience réussie dans un univers semblable. La connaissance des métiers du lait et/ou des équipements industriels sera appréciée.

Vous êtes méthodique et vous voulez poursuivre votre carrière dans un environnement multiculturel. Vous parlez couramment anglais et français.



Ce que nous pouvons réaliser ensemble !

Dénicheur de projets et commercial confirmé, vous êtes rattaché au directeur commercial de la société. Vous développez votre clientèle et animez votre réseau avec justesse et proximité à travers le monde.

Ambassadeur, vous déclinez la politique commerciale pour accroître le chiffre d'affaires et contribuer à l'expertise en process beurrier. Vous saurez vous appuyer, si nécessaire, sur les relais internes pour construire les solutions techniques attendus par le client.

Vous êtes autonome dans votre organisation et vous pouvez vous appuyer sur les ressources internes pour mettre en œuvre la réussite commerciale.



Rejoignez-nous !

Rémunération 40-50k€ Brut annuel + primes + véhicule + intéressement / participation + Tickets restaurant. 30% de déplacement

Merci d'adresser votre candidature à l'adresse suivante : recrutements@synextgroup.fr